Abrechnung

Rechnungsprüfung durch Mensch und Maschine

Abb.: **Bei PVS dental ganz nach Bedarf:** Schneller Onlinezugriff per PVS dialog oder persönliche Betreuung durch eine Abrechnungsspezialistin (hier: Malene Görg).

Der Abrechnungsdienstleister PVS dental bietet seinen Kunden eine akribische Prüfung aller Rechnungen auf Vollständigkeit und Plausibilität. Dabei werden neben den maschinellen Rechnungsprüfungen alle Rechnungspositionen auch durch ausgewiesene GOZ-Expertinnen per Hand untersucht. So werden deutlich mehr Unstimmigkeiten erkannt, ein aufwendiger Schriftverkehr mit Kostenträgern vermieden und nicht selten auch eine erkennbare Steigerung des Honorars erzielt. Dabei stellt sich die Frage, welche Aufgaben mithilfe eines automatisierten Vorgangs und welche besser durch eine Fachkraft gelöst werden sollten. Dieter Ludwig, Geschäftsführer der PVS dental, hat hierzu eine klare Meinung: „Natürlich haben wir bei PVS dental einen hohen Grad an Technisierung. Das zeigt z.B. unser neues Online-Kundenportal PVS dialog, über das alle wichtigen Informationen allerorts hochgeladen und eingesehen werden können. Technik ist aber nicht alles, bei vielen Vorgängen ist der Mensch unerlässlich oder wünschenswert, zum Beispiel im direkten Kundenkontakt. Aus diesem Grund sind bei uns überdurchschnittlich viele Beschäftigte als feste persönliche Betreuer unserer Klienten angestellt.“ Dieses ausgewogene Verhältnis von Technisierung und persönlicher Betreuung kommt bei den Kunden gut an.

„Bei vielen Rechnungsfragen“, so Dr. Sabine Hof aus Selters, „genügt ein kurzer Anruf bei meiner PVS dental Expertin Malene Görg. Wenn ich jedoch den aktuellen Stand verschickter Rechnungen wissen möchte, logge ich mich nur kurz bei PVS dialog ein. Hier habe ich dann alle Daten übersichtlich aufgelistet.“

PVS dental GmbH
Tel.: 06431 28580-0
www.pvs-dental.de
Infos zum Unternehmen

Hilfsaktionen

Henry Schein kooperiert mit INTERPLAST-Germany e.V.

Henry Schein, einer der weltweit führenden Anbieter von Produkten und Dienstleistungen in den Bereichen Human-, Zahn- und Veterinärmedizin, unterstützt die Projekte der INTERPLAST-Germany e.V. seit vielen Jahren, um Menschen medizinisch zu versorgen, die sonst keine Hilfe bekommen würden.

Erst kürzlich reiste im Namen der INTERPLAST-Germany, Sektion München, und unter der Leitung von Dr. Caius Radu, Plastischer Chirurg aus Nürnberg, ein Team aus drei Plastischen Chirurgen, drei Narkoseärzten, einem Narkosehelfer, zwei Schwestern sowie einer Studentin mit einer Vielzahl an medizinischen Geräten und Medikamenten nach Myanmar. Während des 14-tägigen Aufenthalts betreute das Ärzteteam fast 100 Patienten im Alter von neun Monaten bis 76 Jahren, die unter anderem an Verbrennungen, offenen Gaumenspalten oder schwersten Entstellungen leiden. Ermöglicht wird diese Hilfe durch sorgsam und sinnvoll eingesetzte Material- und Geldspenden.
Marion Bergman, Ärztin und Ehefrau von Henry Schein CEO und Chairman Stanley M. Bergman, engagiert sich seit vielen Jahren aktiv für Interplast. „Es ist mir ein großes Anliegen, das Engagement von Interplast mit meiner ganzen Kraft zu unterstützen. Die Nachhaltigkeit der geleisteten Hilfe ist etwas Besonderes und sehr wichtig.“

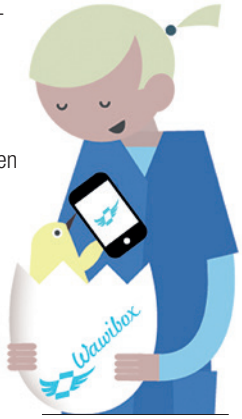
Spenden können über das spendenquittungsfähige Interplast-Sektionskonto getätigt werden:
INTERPLAST-Germany e.V.
Sektion Stuttgart-Münster
Spendenkonto bei der Kreissparkasse Reutlingen
IBAN DE81 6405 0000 1019 1370 97

Henry Schein Dental Deutschland GmbH
Tel.: 0800 1400044
www.henryschein-dental.de
Infos zum Unternehmen

Warenwirtschaft

Jetzt Wawibox buchen und einen iPod touch gratis sichern

Pünktlich zu Ostern bekommen alle Neukunden, die zwischen 10. März und 15. April auf die Wawibox umrüsten, zu ihrer Bestellung einen iPod touch gratis dazu. Dank integrierter Bestellplattform, automatischem Preisvergleich und intelligenter Materialerfassung verringert Wawibox den zeitlichen und personellen Aufwand für die tägliche Warenwirtschaft in Zahnarztpraxen auf ein Minimum. Dabei werden Wareneinund -ausgänge mit der Wawibox Scan App über einen iPod touch oder ein iPhone schnell erfasst und in der Datenzentrale hinterlegt.
Wird ein Artikel knapp, gibt das System automatisch Bescheid. Nachschub kann dann mit wenigen Klicks über die integrierte Bestellplattform geordert werden und dank des automatischen Preisvergleichs wissen Wawibox-Nutzer immer sofort, welcher Lieferant mit den günstigsten Preisen punktet. So sparen Praxen Zeit, Nerven und jede Menge Geld.



caprimed GmbH
Tel.: 06221 52048030
www.wawibox.de

Implantatversorgung

Permadental auch Partner für herausnehmbaren ZE

Für viele Parodontitispatienten sind Implantate kontraindiziert. Kieferknochenschwund, nicht arretierte Parodontitis und ggf. mangelnde Mundhygiene machen es nicht immer ratsam, Implantate zu inserieren. Trotzdem möchten auch PA-Patienten mit funktionellem und ästhetischem Zahnersatz zu attraktiven Konditionen versorgt werden. Herkömmlicher Klammermodellguss, Teleskop-Geschiebe- oder Riegelversorgungen können für diese Patienten eine gute Möglichkeit sein, um schönen Zahnersatz mit guter Prognose zu erhalten. Auch im Frontzahnbereich werden so ästhetisch hervorragende Ergebnisse erzielt. Permadental bietet Modellguss außer in KCM (Kobalt-Chrom-Molybdän) auch in Titan an. Als vollkommen metallfreie Klammerversorgung für Allergiepatienten bieten sich RESURE-Prothesen an. Klammern und Gerüst bestehen hier aus monomerfreiem, thermoplastischem Kunststoff (Vertex™, ThermoSens).

Permadental GmbH
Tel.: 0800 7376233
www.permadental.de

ANZEIGE

Abrechnung

Zeit sparen und wirtschaftliche Sicherheit gewinnen

„Warum Geld für Factoring ausgeben, wenn wir die Abrechnungen selber machen können?“ Diese oder ähnliche Fragen stellen sich Zahnärzte vielerorts, so auch Dr. Rainer Herwolt*. Nach langem Abwägen ließ sich der Frankfurter Zahnarzt jedoch überzeugen und überließ die Rechnungsabwicklung seiner Praxis der ZA AG. „Die Vorteile sind überwältigend“, resümiert Herwolt nach den ersten zwei Monaten Zusammenarbeit mit der ZA AG. „Es läuft alles erstaunlich rund und die ZA-Mitarbeiter sind sehr zuvorkommend. Auch das Geld ist wie versprochen innerhalb von zwei bis drei Arbeitstagen auf dem Konto.“ Mit der Neuorganisierung ihres Produktportfolios und der Entwicklung von ZA:factor GO!, einem für Ein- und Umsteiger außerordentlich attraktiven Startangebot, „gibt es“, so Dr. Daniel von Lennep, Zahnarzt und Vorstand der ZA AG, „keinen Grund mehr für Zahnärzte wie Kieferorthopäden, nicht mit der ZA AG zusammenzuarbeiten und gemeinsam das Beste aus ihrer Praxis herauszuholen“. ZA:factor GO! bietet eine einfache und sichere Rechnungsabwicklung. Alle Rechnungen werden online an die ZA AG übermittelt und das Geld geht innerhalb weniger Werktage bereits auf dem Praxiskonto ein. Kein Warten mehr auf zahlungsunwillige Patienten oder Verzögerung durch etwaige Kostenerstatter.

Darüber hinaus übernimmt die ZA AG zu 100 Prozent die Ausfallhaftung. Damit sind Ärzte das Thema Ausfallrisiko bei angekauften und zugestellten Rechnungen mit einem Schlag los. Sie müssen die Zahlungseingänge der Patienten nicht mehr überwachen oder lästige Mahnungen schreiben und können so den Verwaltungsaufwand in der Praxis rund um die Abrechnung spürbar reduzieren. Zudem berechnet die ZA AG für die Vorteile von ZA:factor GO! nur 1,89 Prozent der Rechnungssumme.

** Name von der Redaktion geändert*

ZA Zahnärztliche Abrechnungsgesellschaft AG
Tel.: 0211 5693-373 • www.za-abrechnung.de
Infos zum Unternehmen

Was kann ich bei dem Produkt erwarten?
Ein- und Umsteiger bekommen die Rechnungsabwicklung ihrer Privatliquidationen für kleines Geld.

Wie übermittle ich die Rechnungen an die ZA AG?
Sie nutzen ganz einfach die Online-Abrechnungsplattform ZA:LIVE – webbasiert, ortsunabhängig und mit hohen Sicherheitsstandards.

Was kostet ZA:factor GO!?
Für den gesamten Service zahlen Sie nur 1,89 Prozent der Rechnungssumme. Bei einem Abrechnungsvolumen ab 500.000 Euro innerhalb eines Jahres sinkt die Gebühr im Folgejahr auf 1,75 Prozent. Somit ist ZA:factor GO! der kostengünstige Einstieg in die Produktwelt ZA:factor.

Muss ich einen Mindestumsatz mit der ZA AG machen?
Nein. Sie nutzen ZA:factor GO! in dem Umfang, wie Sie es möchten. Es gibt keinen Mindestumsatz und auch keine Mindestlaufzeit.

Kann ich alle Rechnungen einfach einreichen?
Ja, Sie können alle Rechnungen über die Plattform ZA:LIVE einreichen. Für höhere Rechnungen empfiehlt es sich, vorab eine Ankaufsanfrage zu stellen. Dann prüfen wir vor der Behandlung, ob die ZA AG die Rechnung ankauft oder ob gewichtige Gründe dagegensprechen. Die Option „Ankaufanfragen“ kann auf Wunsch gegen eine geringe Gebühr jeder Zeit hinzugebucht werden.

Habe ich ein Ausfallrisiko für angekaufte Rechnungen?
Nein, das Ausfallrisiko für angekaufte und zugestellte Rechnungen übernimmt zu 100 Prozent die ZA AG.

Wann kann ich mit der Auszahlung der angekauften Rechnungsbeträge rechnen?
Nach Eingang der vollständigen Rechnungsunterlagen überweisen wir innerhalb von zwei Werktagen.

Wie werden die Abrechnungen dokumentiert?
Sie erhalten einmal monatlich online eine Liste aller Abrechnungen. Einmal jährlich erhalten Sie eine komplette Saldenliste.

Kann ich im Zweifelsfall auf die GOZ-Kompetenz der ZA AG bauen?
Ja. Hotline, Beratung und Rechnungsprüfung lassen sich auf Wunsch gegen eine Gebühr jederzeit hinzubuchen.

Hat der Patient auch etwas von meiner Zusammenarbeit mit der ZA AG?
Ja. Patienten unserer Kunden mit dem Leistungspaket ZA:factor GO! haben 30 Tage Zahlungsziel und können darüber hinaus mit uns eine Ratenzahlung vereinbaren. Bei einer Mindestrate von 50 Euro und einer Laufzeit von sechs Monaten sparen Patienten sogar die Zinsen. Die Raten können sich Patienten mit dem Ratenrechner der ZA AG selbst ausrechnen.

Mehr zu ZA:factor GO! erfahren Sie auf WWW.ZA-ABRECHNUNG.DE/GO