

Directly Dental – Mit vereinten Kräften zu einer neuen Dental-Plattform

Eine interessante Alternative zum klassischen Anbieter des Vollsortiments



Team Directly Dental™

EGG – Globomedica AG in Egg, Globopharm AG in Küsnacht und die Meilener DEX Biotec GmbH vereinigen ihre Know-how und Premiumprodukte zu einer gemeinsamen Vertriebsstruktur unter dem Namen „Directly Dental“. Ziel: Starke Kooperation sowohl mit der aktiven Kundschaft als auch den Herstellern. Dabei soll das Hauptaugenmerk auf die direkte Produktinformation aus der Forschungs- und Entwicklungsabteilung gerichtet sein. Eine langfristige Bindung mit ausgewählten, treuen Kunden und ein interessantes Portfolio sind die Eckpfeiler des neuen Business.

Novartis, Serono, Genzyme, alles wohlklingende Namen, alles Vertragspartner der Globomedica Pharmahandels AG, Egg. Das Unternehmen ging aus der 1968 gegründeten „Apotheke im Zollikerberg“ hervor, und ist seit 1999 als „Globomedica“ Zulieferer von selbstdispensierenden Ärzten. Zu diesen gesellen sich seit kurzem auch spezialisierte Dentalfirmen wie DEX Biotec GmbH, Meilen und der Dental Bereich von Globopharm AG, Küsnacht: beides Unternehmen, die im Schweizer Dentalmarkt mit bekannten Exklusivprodukten Fuss gefasst haben.

Bereits heute bewirtschaftet die Globomedica die Lagerhaltung, das Bestellbüro, den Versand und das Inkasso beider Dentalpartner. Es lag nahe, dass die Partner sich auch Gedanken über gemeinsame Aktionen machten. Ab Mai 2005 ist es soweit; den als „Kunden“ erfassten Zahnarztpraxen werden unter dem Namen „Directly Dental“ eine Auswahl an zum Teil Exklusiv-Produkten der drei „Partnerfirmen“ angeboten.

Direkte Information

Directly Dental will, anders als bei Vertriebsfirmen mit einem Vollsortiment, pro Produktlinie eine beschränkte Anzahl Artikel verschiedener Hersteller anbieten. Die genaue Kenntnis der Vor- und Nachteile eines jeweiligen Produktes sehen die Directly Dental-Verantwortlichen als eine ihrer Hauptdienstleistungen für den Zahnarzt an, denn dieser ist darauf angewiesen, dass er wissenschaftlich begründete Indikationen und korrekte Verfahrensweisen des angebotenen Produktes erfährt. Eine Vertriebsfirma, die sämtliche im Markt erhältliche



ANZEIGE

Intraoral Sensor

Qualität mit Komfort

VisualiX eHD,
Die Komfort-Klasse der Intraoral-Sensoren.

- **Komfort**
Eine ergonomische Form bietet maximalen Patientenkomfort.
- **Präzision**
Runde Ecken und Kanten erlauben einfaches Positionieren.
- **Bildqualität**
Hochauflösende Bildergebnisse für eine exakte Diagnose.

Weitere Informationen über die neuen, innovativen VisualiX eHD Sensoren erhalten Sie bei Gendex unter www.gendex.de und Tel. 040 899688-0 sowie bei Ihrem Dentalfachhändler.

VisualiX® eHD

Gendex Dental Systems GmbH
Albert-Einstein-Ring 15
22761 Hamburg
Tel. +49 40 899688-0
Fax +49 40 89968819
www.gendex.de

Gendex. Imaging Excellence.



← DT Seite 19

und sich gegenseitig konkurrierenden Produkte anbietet, kann dies nur sehr beschränkt tun, wenn überhaupt. In diesem Fall muss der Kunde die Wahl selber treffen, wird eher mit Aussagen der Marketingabteilung „informiert“, anstatt mit Informationen der Forschungs- und Entwicklungsabteilung.

Directly Dental wählt die im Portfolio angebotenen Produkte sorgfältig aus, informiert sachlich und mit grosser Fachkompetenz.

Kosteneffizienz zur Preisoptimierung von Top-Produkten

Directly Dental Angebote erhalten vorerst nur „aktive“ Kunden der drei Partnerfirmen (DEX Biotec, Globopharm, Globomedica). Damit erzielen die beteiligten Firmen eine optimale Kostenstruktur

NEU: Ultraflex Instrumente aus Nickel-Titanium von Pulpadent

ZOLLIKON-ZÜRICH – Seit mehr als 55 Jahren ist die Firma Pulpadent in Zollikon-Zürich bekannt als Hersteller von div. Dental Instrumenten. Die bekanntesten Produkte sind die Endodontie-Instrumente, wie z.B. K- und H-Feilen, Wurzelkanalbohrer, Wurzelfüller mit Sicherheitsspirale, Nervnadeln und glatte Sonden etc.

Die Instrumente werden auf modernsten Roboter-Maschinen hergestellt und sind aus rostfreien, flexiblen Spezialstahl und entsprechen in Ausführung und Normen den Internationalen Spezifikationen der ADA und ISO.

Die Firma zeigt als NEUHEIT die NiTi-Instrumente, welche noch flexibler als Standard-Ausführung sind. Sterilisation der Instrumente bis 220 °C möglich. Auf Wunsch werden auch Endostops mitgeliefert.

Weitere interessante Produkte aus dem Hersteller-Programm sind:

Mandrels aus rostfreiem Stahl für HS & Wst (mehr als 12 div. Formen). Neu werden offeriert Mandrels mit 6, 8 oder 10 mm Ø Kopf. Die Firma garantiert für absolut konzentrischen Lauf.

SONDERANGEBOT:

NEUHEIT: DENTIQUICK

- ein neues ULTRASCHALL-Reinigungsgerät für Prothesen. Das Gerät wird sowohl an Zahnärzte, Zahntechniker wie auch an Apotheken und Drogerien geliefert.

Preis: CHF 250,- /-. 10 % Rabatt bis Ende Juni 2005! ■

PULPADENT

Postfach 129,
8702 Zollikon-Zürich,
Tel.: 01/910 02 54
Fax: 01/581 90 78
E-Mail: pulpadent@bluemail.ch

und können die Verkaufspreise selbst von Top-Produkten im unteren Bereich halten. Spezialrabatte bieten regelmässigen Kunden zudem die Möglichkeit noch günstiger einkaufen zu können. ■

Globomedica AG

Pharmahandel
Gewerbstr. 12
8152 Egg b. Zürich ZH
Tel.: 01 986 20 80
Fax: 01 986 20 81
E-Mail info@globomedica.ch
www.globomedica.ch

Zielsetzung: Vereinfachung der Systeme

BIEL – Minimale Instrumentenzahl für maximale Behandlungsvielfalt!

Diese neue Strategie von Bien-Air trägt ausschlaggebend zur Erhöhung des Nutzwertes der Instrumente und zur Kapazitätsausweitung der elektronischen Steuerungen bei. Das Ergebnis ist eine einmalige Elektronik, mit der die Steuerung eines MX-Motors über ei-



nen sehr grossen Drehzahlbereich, bzw. die NiTi-Endodontie im Direktantrieb, und mit hin eine Straffung der Winkelstückvarianten sowie der Turbinenversionen ermöglicht wird. ■

Bien-Air Dental SA

Länggasse 60 • Postfach 6008
2500 Biel 6
Tel.: 052/544 64 64
Fax: 052/544 64 91
office@bienair.com
www.bienair.com

ANZEIGE



Caisse pour médecins-dentistes SA
Zahnärztekasse AG
Cassa per medici-dentisti SA

An  Group Company

Diagnose: Längst überfällige Zahlungen Ihrer Honorarnoten?

Amanda Ringgenberg kennt eine wirksame Behandlungsmethode:

«Wenn Patienten Ihrer Zahnarztpraxis in Zahlungsschwierigkeiten geraten, suchen wir gemeinsam mit den Betroffenen eine Lösung, zu der beide Seiten Ja sagen können. Zum Beispiel ist eine Teilzahlungsvereinbarung ein bewährtes Mittel gegen akute Zahlungsschwäche. Mit der angenehmen Nebenwirkung, dass Sie trotzdem sofort zu Ihrem Geld kommen, weil wir Ihnen Ihr gesamtes Guthaben auf einmal auszahlen.»

Basic-Dienstleistungen Fakturierung, Adressnachforschung, Mahnwesen und Teilzahlungsmodelle. Ein Finanz-Servicemodul der Zahnärztekasse AG, das den Geldfluss beschleunigt und für sichere Zahlungswege sorgt.

1002 Lausanne
Avenue du Théâtre 7
Case postale 5588
Tél. +41 (0)21 343 22 11
Fax +41 (0)21 343 22 15

8820 Wädenswil
Seestrasse 13
Postfach 496
Tél. +41 (0)43 477 66 66
Fax +41 (0)43 477 66 60

6901 Lugano
Via Dufour 1
Casella postale 5380
Tél. +41 (0)91 912 28 70
Fax +41 (0)91 912 28 77

info@cmds.ch, www.cmds.ch info@zakag.ch, www.zakag.ch info@cmds.ch, www.cmds.ch