

Outsourcing für Zahnarztpraxen

Mehr Erfolg durch Fokussierung auf Kernkompetenzen.



Die Auslagerung von fachfremden Tätigkeiten ist auch für KMU schon längst gang und gäbe. Typische Outsourcing-Klassiker bei Zahnarztpraxen sind zum Beispiel die Reinigung der Praxisräume, die Buchhaltung, das Erstellen von Steuererklärungen,

chen. Zu den wichtigsten zählt neben der Freisetzung von personellen Ressourcen für erfolgsrelevante Tätigkeiten die Erweiterung des Dienstleistungsangebotes auf den finanziellen Bereich. Stichworte dazu sind transparente Rechnungstellung, at-

renz und Kontrolle gewährleistet. Über die geschützte Internet-Dialog-Plattform www.debident.ch können sich Kunden jederzeit einen Einblick in den aktuellen Stand der Debitoren verschaffen, Abrechnungsdaten einsehen, selber Buchungen vorneh-

Outsourcing des Kreditmanagements mit der Zahnärztekasse AG: Was bringt's?	
Für die Zahnarztpraxis:	Für die Patientinnen und Patienten:
Nachhaltige Sicherung der Liquidität	Sicherheit dank verbindlichen Kostenvorschlägen
Entlastung des Praxisteams von fachfremden Aufgaben	Kompetente Beratung zur Finanzierung von zahnmedizinischen Behandlungen
Frei wählbare Auszahlungstermine der von den Patienten geschuldeten Honorare	Übersichtlich gestaltete Honorarnoten mit hohem Detaillierungsgrad
Pünktliche Zahlungseingänge	Vorteilhafte Teilzahlungsmodelle
Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit durch Ausbau des Dienstleistungsangebots (Patientenberatung in finanziellen Fragen)	Zuvorkommende Betreuung durch entspannte Praxismitarbeitende

die Klärung rechtlicher Fragen, die Personalrekrutierung oder das Marketing.

Hingegen setzen viele Zahnärzte für die oft zeitraubende Debitorenbewirtschaftung und das ganze Drumherum eigene personelle Ressourcen ein. Dies, obwohl eine ganze Reihe guter Gründe für die Auslagerung des Kreditmanagements spre-

traktive Finanzierungsmöglichkeiten wie Teilzahlung oder die kompetente Beratung der Patienten in Fragen der Finanzierung von zahnmedizinischen Behandlungen.

Arbeitet die Zahnarztpraxis mit einem professionellen und branchenspezifisch versierten Outsourcing-Partner wie der Zahnärztekasse AG zusammen, sind auch Transpa-

men, Liquiditätsprognosen stellen und weitere praktische Funktionen wie Online-Bonitätsprüfungen oder den Teilzahlungsrechner nutzen. [D](#)

Zahnärztekasse AG
Tel.: +41 43 477 66 66
www.zakag.ch

Die klügere Art, zu polieren

Praktische Einwegpolierer für bessere Ergebnisse

Die Fähigkeit, Zahnersatz aus Komposit in höchstem Masse ästhetisch und gleichzeitig effizient zu vollenden, bedingt ein von Anfang bis Ende gut gestaltetes System. Der kritische letzte Schritt des Konturierens und Polierens von Restaurationen kann ohne Wei-

Drei Farben mit zwei vielseitigen Formen decken alle Bedürfnisse ab. Nach der anfänglichen Formgebung von okklusalen Kompositen können mit dem leistungsstarken grünen Remover die Übergänge schnell verfeinert werden. Im Anschluss werden sie



teres eine für den Patienten deutlich wahrnehmbare Oberfläche hinterlassen und darf, auch aus Gründen der beschleunigten Plaqueakkumulation, keinesfalls aussen vor gelassen werden. Die Polishette Minipolierer sind eine spannende neue Ergänzung zur restaurativen Routine ... agil, vielseitig, kosteneffizient.

Beim ersten Betrachten der Polishettes fallen sogleich die kleinen Formen der Polierer als auch die konisch zulaufenden Schafthälse auf. Dank dieses innovativen Designs benötigt es bloss eine Anwendung, um sich in die Wendigkeit der Polierer zu verlieben und die einfache Sicht um das Instrument herum schätzen zu lernen.

mit dem roten Smoother komplett verdichtet, sodass sie auch unter der Lupenbrille und LED-Stirnleuchte nicht mehr erkennbar sind. Ist schliesslich ein unübertroffener Hochglanz gefragt, beispielsweise für anteriore Restaurationen der Klasse V, beweisen die violetten Shiner, wie spielend leicht sich dies mit ihren diamantversetzten Polierkörpern erreichen lässt.

Bestellen Sie auf www.polishette.com – Wir verrechnen Ihnen Ihre Bestellung über Ihr Dentaldepot. [D](#)

KENDA AG
+423 388 23 11
www.kenda-dental.com

Einmalig. Einzigartig. Erfolgreich.

Das sind die Angebote der DLZ-Schweiz GmbH.

DLZ-Schweiz nutzt innerhalb Europas ein straff und gut organisiertes Netzwerk und vereint professionelles Handwerk mit den Richtlinien der EU – zu einem hochqualitativen Endprodukt.

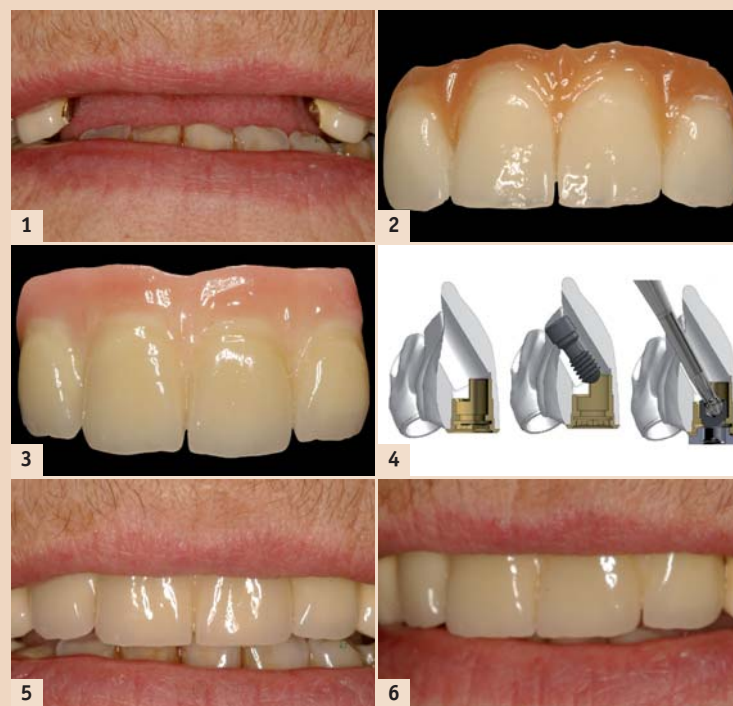
Die Kunst der Effizienz

Unsere Vorteile gegenüber Produkten aus Asien: kürzere, somit ökologischere Wege und bessere Kommunikation aufgrund von Sprachkenntnissen, einfacheres Umsetzen der Qualitätsansprüche wegen bestehender EU-Richtlinien und Zusammenarbeit mit ausgewiesenen Spezialisten. Ebenso spricht die Verwendung von EU-zertifizierten Produkten für unseren Produktionsstandort.

Dazu kommt ein hohes Mass an Swissness und die Vorortgarantieleistung. Dies alles sind Effizienzvorteile, die sich im Produkt auch als Qualitätsvorteil widerspiegeln. Dieses Plus finden Sie letztendlich auch als positives Ergebnis in der Endabrechnung.

Unser Erfolgsrezept

Die Kommunikation und die Abwicklung der logistischen Aufwände mit unseren Partnern im EU-Raum ist aufgrund der offenen Grenzen



Arbeit des Monats Oktober 2015: Implantat-Rekonstruktion auf zwei Implantaten, direkt verschraubt auf Klebebasen inkl. Implantathilfssteile.
Abb. 1: Patientenansicht nach Entnahme des Provisoriums.
Abb. 2: Visual- oder Kommunikations-Try-Inn.
Abb. 3: Keramische Implantatarbeit, angefertigt nach Vorgaben des Try-Inn und den notwendigen patientenspezifischen Korrekturen.
Abb. 4: Technische Hinweise für die bei uns verwendeten dynamic-Abutments.
Abb. 5 und 6: Lippenbilder der Frontzahnbrücke auf zwei Implantaten in situ.

Kostenrechnung/Beispiel	
Implantat-Rekonstruktion auf zwei Implantaten, direktverschraubt auf Klebebasen inkl. Implantathilfssteile	
Implantatarbeit mit zwei Implantaten und Material	– Fr. 2'889.50
abzüglich 30 Prozent Rabatt für den ersten Auftrag (auf Leistung)	– Fr. 1'812.10
Nettobetrag	– Fr. 2'077.40
8 Prozent Mehrwertsteuer	– Fr. 166.19
Bruttobetrag für die abgebildete Implantatarbeit	– Fr. 2'243.60



unseren Mitbewerbern einfach feststellen lässt.

Das wird Sie interessieren

Wir sind unabhängig in der Auswahl unserer Produktionspartner innerhalb der EU und somit in der Lage, den jeweilig besten Spezialisten für Ihren Auftrag auszuwählen.

Damit bürgen wir für den Erfolg, und das mit unserem Namen.

Rufen Sie jetzt an, vereinbaren Sie mit uns einen Besprechungstermin und profitieren Sie vom 1. Auftragsrabatt von 30 Prozent.

Wir sind für Sie da, das versprechen wir! [D](#)

und der damit verbundenen freien Arbeitssituation der Menschen sehr einfach. Die Ausbildung der Mitarbeiter in der Europäischen Union ist gleichbleibend hoch.

Überdies ist der viel diskutierte Produktionskostenvorteil der asiatischen/chinesischen Herstellung gegenüber den von uns sorgfältig ausgesuchten Partnern aus dem EU-Raum nicht mehr existent, was sich ja auch in einem Preisvergleich mit

DLZ Dentales Logistik Zentrum
Tel.: +41 41 660 75 67
www.dlz-schweiz.com