



© CMG Dentalsysteme GmbH

## Mehr Sicherheit für Ihre Praxis

Der Abrechnungs-Coach CGM Z1.PRO bietet allerlei Vorteile.

■ Die CGM Dentalsysteme GmbH widmet die aktuelle IDS dem Thema "Licence to chill - mehr Sicherheit für Ihre Praxis". Das Motto betrifft nicht nur die Softwarelösungen (auch speziell für KFOs), sondern reicht von einer völlig neuen Hardware-Line bis hin zu den passenden Service-Dienstleistungen.

CGM Z1.PRO, eines der modernsten Zahnarztinformationssysteme am Markt, bietet mit dem CGM Z1.PRO Abrechnungs-Coach noch mehr Sicherheit bei der Abrechnung, Zeitersparnis bei Controlling-Aufgaben und zusätzliche Umsätze durch die gezielte Analyse der Patientendaten.

Vor allem im KFO-Bereich wartet CGM Z1.PRO jetzt mit neuen Produkt-Features auf: Anregungen und

Wünsche der Anwender haben hier Einzug gehalten und überzeugen durch eine perfekte Umsetzung. Ebenso wird ein neues Endodontie-Modul vorgestellt, das die rechtssichere Erfassung von speziellen Befunden und die Behandlung von Wurzelfüllungen ermöglicht.

Im Bereich Zahnerhaltung werden neue Möglichkeiten für Kariesbefunde, die Dokumentation von Füllungsmaterialien und Garantiezeiten u.v.m. präsentiert.

Die CGM PROFESSIONAL LINE, das neue Hardware-Portfolio von CGM Dentalsysteme, umfasst die volle Bandbreite von Servern, Arbeitsplatzrechnern und Notebooks. Jedes Produkt ist extrem leistungsfähig und garantiert einen störungsfreien Einsatz in der Zahnarztpraxis.

Um Cyberrisiken von vornherein auszuschließen, setzt CGM Dentalsysteme obendrein neue Maßstäbe für die Praxisicherheit - mit einem kombinierten Paket aus dem Viren-

scanner ENDPOINT PROTECTION, basierend auf OfficeScan von Trend MICRO, der Hardware-Line CGM PROFESSIONAL LINE und neuen Dienstleistungspaketen. Eine ebenfalls im Sicherheitspaket integrierte Firewall lässt keinen äußeren Angriff auf praxisinterne Daten zu!

Am Donnerstag, den 23. März, findet erstmalig der Gründertag am CGM Stand statt. Assistenzärzte und Gründer sind eingeladen, an zwei Sessions Fragen an die Produktexperten der CGM Dentalsysteme und an Alumni-Experte Jan Philipp Schmidt zu stellen.

### Spielen Sie mit und gewinnen Sie täglich!

Spielen Sie das neue CGM Virtual Reality-Spiel live auf dem Messestand: Erzielen Sie durch einfaches Eliminieren von Abrechnungsfehlern, Viren und Trojanern Ihren Highscore. Der tagesbeste Highscore gewinnt jeweils ein Wellnesswochenende für

zwei. Danach können Sie sich an der gemütlichen Standbar bei Cocktails, Heiß- oder Softgetränken entspannen.

CGM Dentalsysteme freut sich darauf, Sie zu sehen, zu überraschen und Ihre Erwartungen wieder zu übertreffen! ◀



Infos zum Unternehmen

### CGM Dentalsysteme GmbH

Tel.: +49 261 8000-1900  
www.cgm-dentalsysteme.de

**IDS-Stand: 11.1,  
F050-H051**



## Das TEAM ist der Star

ZA in voller Mannschaftsstärke auf der IDS 2017.



■ Ein sportlicher Stand, neue Produkte und exklusive Vorteilsaktionen warten auf das Publikum der IDS. Und natürlich die Stars der Zahnärztlichen Abrechnungsgesellschaft: Die GOZ-Experten.

Ein großes Angebot braucht Platz: So präsentiert sich die ZA anlässlich der dentalen Leitmesse in Köln auf mehr als 130 m<sup>2</sup> Fläche im typischen magenta-sportlichen Outfit. Unter dem diesjährigen Motto TEAMGEIST hält die ZA-Mannschaft die Standbesucher durch zahlreiche Aktionen und Messeangebote in Bewegung. Und natürlich stellt das ZA-Team seine neuen Produkte zur Vereinfachung des Abrechnungsalldtags in den Praxen vor. Die ZA-Referenten laden zum Mitdiskutieren über Umsatzpotenziale und Teamarbeit ins Speakers Corner-Trainingslager ein. Zudem trainiert der GOZ-Experte Dr. Peter Esser die Besucher täglich von 14 bis 15 Uhr am Stand der ZA auf ihren Weg zum erfolgreichen Besserwisser.

### Beratung, Action und TEAMGEIST

„Auf dem sportlich gestalteten Stand mit Tartanbahn und kleinem Eishockeyfeld diskutiert unser Ex-

pertenteam mit den Besuchern über GOZ-Fragen und informiert über unsere innovativen Produkte“, beschreibt Dieter Seemann, Mitglied der Geschäftsleitung der ZA AG, das Messekonzept. TEAMGEIST ist dabei alles, und so kommt auf der IDS das gesamte ZA-Spezialistenteam zusammen - vom Vorstand über die internen GOZ-Experten und den Beraterinnen der ZA NORD bis zu den Mitarbeitern im Kundenservice. Die Besucher erwartet daher ein umfassender Know-how-Transfer zu den Themen Abrechnung, Factoring und Praxismanagement.

### Exklusive Vorteile und Aktionspakete

Vom besonderen TEAMGEIST auf der IDS profitieren entscheidungsfreudige Besucher über den reinen Wissenstransfer hinaus: Wer die ZA noch auf der Messe fest in sein Praxisteam holt, wird mit wertvollen Vorteilen belohnt, zum Beispiel mit einem kostenfreien Abrechnungcheck oder einer subventionierten Lizenz der Software fibu-doc OPOS.

Aber auch ohne Verträge für neue Spieler im Transferfenster der IDS gibt es jede Menge zu feiern: Mit prickelndem Prosecco stoßen drei glückliche Gewinner auf ihre neuen „I love ZA“-Fahrräder an. Die eigens engagierte Zahnfee steht für lustige Selfies mit den Besuchern bereit. Wer einen der Schnappschüsse auf der ZA Facebook-Seite postet, landet direkt in dem begehrten Fahrrad-Lostopf.

### Präsentation der neuen, innovativen Produktpalette

Mit ZA:factor bietet die ZA für Zahnarztpraxen in allen Phasen eine optimale Factoring-Unterstützung an: ZA:factor START UP für Praxisgründer, ZA:factor GO! für Einsteiger,

ZA:factor POWER für Rund-um-Leistungen, ZA:factor WIN für Qualität und Erfolg sowie ZA:factor WOW für übertroffene Erwartungen. Factoring bei der ZA ist eben weit mehr als ein simpler Ankauf von Rechnungen.

Für Kieferorthopäden, die monatlich hundertfach außervertragliche (AV-)Leistungen erbringen, sind die Abrechnungen eine ganz besondere Herausforderung: Die privat bezahlten Leistungen fallen über den gesamten Behandlungszeitraum eines Patienten an. Viele kleine Beiträge maximieren den Verwaltungsaufwand für Praxen - das kostet Zeit und Nerven, die an anderer Stelle fehlen. Mit KFO:best reduziert die ZA den Aufwand rund um die AV-Leistungen und entlastet die Praxis damit spürbar.

Gleichermaßen für kieferorthopädische wie für rein zahnärztliche

Praxen spart die Software fibu-doc OPOS Zeit und Nerven. Die von der ZA überwiesenen Patientenrechnungen werden automatisiert den offenen Posten in der Praxissoftware zugeordnet, fehlerfrei und vollständig. Die Buchhaltung wird sicherer und die Praxiszahlen transparenter. ALEX, das webbasierte Abrechnungsglossar, hilft, die komplexen Praxisabrechnungen einfach und auf stets aktueller Datenbasis zu erledigen. Geprüft von dem renommierten ZA-GOZ-Experten Dr. Peter Esser, bietet ALEX mit einem Klick strukturiertes Wissen, Fachkommentare und einschlägige Gerichtsurteile.

Und wenn es in der Praxis doch einmal richtig brenzlich wird, ist die Abrechnungsfuerwehr sofort zur Stelle. Die Abrechnungsfuerwehr übernimmt unter Beachtung aller gesetzlichen und datenschutzrechtli-

chen Vorgaben schnell und unbürokratisch alle anstehenden Aufgaben rund um die Abrechnung.

Neben praxisindividueller Beratung ist das ZA:abc eine zukunfts-trächtige Hilfe - Abrechnung, Beratung, Coaching. In sportlichen Halb- oder Ganztagsangeboten wird das Praxisteam fit gemacht für die Abrechnung und das Praxismanagement. Versteckte Potenziale werden aufgedeckt, komplizierte GOZ-Urteile verstanden und der Verwaltungsaufwand durch strategische Tipps optimiert. ◀

### ZA Zahnärztliche Abrechnungsgesellschaft AG

Tel.: 0800 9292582  
www.za-abrechnung.de

**IDS-Stand: 11.1,  
F060-H061**



Infos zum Unternehmen



© Syda Productions/shutterstock.com