

ULTRADENT Dental-Medizinische Geräte GmbH & Co. KG



## „BESUCHER HABEN GEZIELT NACH UNSEREN NEUHEITEN GEFRAGT“

Ludwig Ostner, Geschäftsführer, und Martin Slavik, Vertriebsleiter

Wir haben der IDS 2017 ganz speziell die Themen Bedienungskomfort und Hygiene gewidmet. Die Premium-Klasse wurde mit einer integrierten Instrumentenreinigung ausgestattet, ein ganz neues, RKI-konformes Design macht die Einheiten optisch attraktiver und erleichtert die Hygienemaßnahmen der Helferinnen erheblich. Einheitliche Griffe für OP-Leuchte, Traytisch und Zahnarztgerät gehören dazu, wie auch neue Instrumentenköcher, alle können mit nur einem Knopfdruck einfach abgenommen werden. Das neue Antriebssystem für den Patientenstuhl ist schneller, leiser und leistungsfähiger, mit einer Soft-Start-/Stopp-Einrichtung. Unsere neue Vario-Säule bietet für die Ausstattung von Eingriffsräumen, für die Teilmodernisierung und die Ausstattung mit Zusatzgeräten völlig neue Möglichkeiten. Mit easy KFO 3 hat ULTRADENT außerdem die bereits erfolgreiche KFO-Linie erweitert und unterstreicht die Marktführerschaft im Bereich KFO.

Wir haben unseren Messestand neu gestaltet, um die Besucher noch herzlicher willkommen zu heißen und unsere Neuheiten von allen Seiten zugänglich zu machen. Das wurde durch viele Besucher und ausführliche, ernsthafte Beratungsgespräche belohnt. Es gab viele positive Rückmeldungen, für die wir uns nochmals bedanken möchten. Wir haben uns als deutsches, innovatives Familienunternehmen aus Bayern präsentiert, und das kam an. Die IDS 2017 wird aus unserer Sicht als sehr positiv bewertet. Vom ersten Tag (Fachhandelstag) an war die IDS 2017 ein Feuerwerk an Anfragen und Aufträgen. Unser Stand war an jedem Tag

sehr gut besucht, es wurde gezielt nach unseren Neuheiten gefragt und die Besucher haben echtes Interesse signalisiert. Das hat sich auch am Ende eines jeden Messtages in Form von unterschriebenen Abschlüssen gezeigt. An dieser Stelle gilt unser Dank den Besuchern, die den Weg nach Köln auf sich genommen haben, den Mitarbeitern des Fachhandels, die sich um die Beratung ihrer Kunden gekümmert haben, und dem hohen Engagement aller Standmitarbeiter. Vie-

len Dank. Wir haben diese IDS genutzt, um eine Konzeptstudie einer neuen Behandlungseinheit vorzustellen. Einen solchen Schritt haben wir zum ersten Mal gemacht und wurden von der Rückmeldung aus dem Markt richtiggehend überrollt. Eine neue Premium-Einheit mit einem Zahnarztgerät, das sich über einen Antrieb parallel zum Stuhl verschieben lässt, ergab so großes Interesse, dass wir eine Realisierung bis zu den Fachmessen im Herbst planen.

