

## Neuer Orthodontie-Katalog ist da!

Aktuelles DENTAURUM-Produktprogramm 2010/2011 mit interaktiver Service-CD.



falt des umfangreichen DENTAURUM-Produktprogramms für die kieferorthopädische Praxis. Darüber hinaus bietet er viele interessante Zusatzinformationen zu Produkten, den jeweiligen Anwendungen und den zahlreichen Serviceleistungen, wie z. B. der multimedialen Orthocryl®-DVD.

Durch die übersichtliche Gestaltung und die Zuordnung der Produkte in farbliche Kategorien, findet der Kunde schnell und effektiv die gewünschten Informationen zum aktuellen Angebot und den verschiedenen Bestellmöglichkeiten.

Druckfrisch zur 82. Wissenschaftlichen Tagung der DGKFO in Mainz präsentierte die DENTAURUM-Gruppe ihren neuen Orthodontie-Katalog 2010/2011. Er enthält die gesamte Viel-

Neu im Produktprogramm von DENTAURUM ist die

aktuelle Orthocryl® black & white-Serie, die dem Zahn-techniker zusätzliche kreative Möglichkeiten in der Gestaltung mit schwarz & weiß bietet. Vom Zebra bis zur Fledermaus sind hier ganz neue Wege möglich. Bewährte Technik und eine sichere Anwendung durch Rückdreh-sicherung bietet die neue GNE-Schraube Hyrax® click. Diese gibt durch einen spür- und hörbaren Click nach jeder Viertelumdrehung Sicherheit bei der Aktivierung und ist gegen selbstständiges Zurückdrehen gesichert.

Zu den weiteren Highlights des neuen Kataloges gehört eine interaktive Service-CD-ROM. Sie enthält zahlreiche Sicherheitsdatenblätter, Patienteninfos sowie Gebrauchsanweisungen zu diversen Produkten auf einen Blick. Ebenso bietet sie eine Menge Zusatzinformationen

zum Produktangebot und den umfangreichen Serviceleistungen der DENTAURUM-Gruppe. Über einen Link zum DENTAURUM Online-Shop hat der Kunde zusätzlich die Möglichkeit, schnell, einfach und versandkostenfrei seine Bestellung via Internet unter [www.dentaurum.de](http://www.dentaurum.de) aufzugeben.

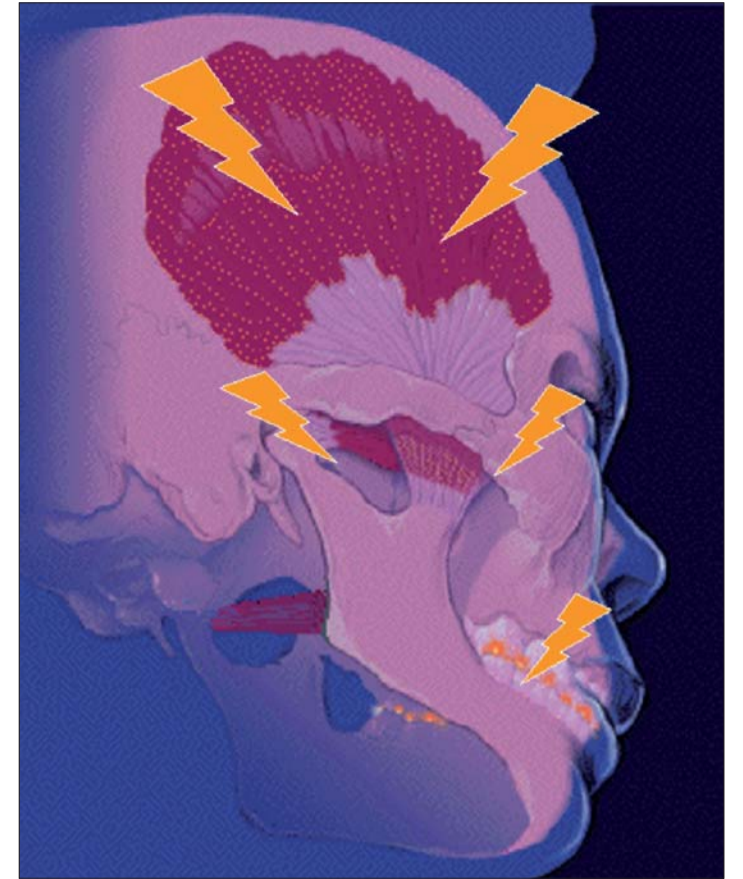
Der neue Orthodontie-Katalog der DENTAURUM-Gruppe kann ab sofort kostenlos unter angegebener Adresse angefordert werden.

### KN Adresse

DENTAURUM  
J. P. Winkelstroeter KG  
Turnstr. 31  
75228 Ispringen  
Tel.: 0 72 31/8 03-0  
Fax: 0 72 31/8 03-2 95  
E-Mail: [info@dentaurum.de](mailto:info@dentaurum.de)  
[www.dentaurum.de](http://www.dentaurum.de)

## Exklusivvertrieb erworben

NTI-tss ab sofort über zantomed erhältlich.



Die e-motion SARL in Courtaboeuf, europäische Vertriebsrepräsentanz für das innovative NTI-tss, überträgt mit sofortiger Wirkung die Exklusivvertriebsrechte für Deutschland und Österreich für ihre CMD-Produktreihe an die zantomed GmbH in Duisburg.

zantomed ist Hersteller von Prophylaxeprodukten und vertreibt exklusiv das non-prep-System White Veneers® in Deutschland und Österreich. Nach eigenen Angaben bietet das Unternehmen ausgewählte Produkte und Dienstleistungen mit der Maxime an, stets eine besondere Wertschöpfung für die (Fach-)Zahnarztpraxis zu verwirklichen. Neben dem Verkauf der Produkte offeriert das Unternehmen zusätzlich eine Reihe von – für die Praxis zumeist kostenlosen – Marketinginstrumenten, die Interesse an Privatleistungen wecken und in der Lage sind, neue Patienten zu generieren.

Das NTI-tss (Nociceptive Trigeminal Inhibition – tension suppression system) ist eine durch den Zahnmediziner direkt am Behandlungsstuhl einzupassende Schiene, die dazu beiträgt, nächtliches Pressen, Knirschen und Mahlen von Zähnen zu vermindern oder gar zu vermeiden. Muskelverspannungen, Kopfschmerzen, Migräne und Nackenprobleme werden so nachhaltig gelindert oder gelöst. Das NTI-tss reduziert durch Ausnutzung des körpereigenen Schutzreflexes des Trigeminal-Nervs nächtlich auftretende Muskelanspannungen um bis zu 67 %, setzt so direkt an der Ursache des Problems an und schafft wissenschaftlich bestätigt und nachhaltig Abhilfe. Seit Erlangung seiner FDA-Zulassung 1998 in den USA verhalf NTI-tss bereits mehr als 1,75 Mio. Patienten zu einer höheren Lebensqualität durch Reduktion von Schmerzen und Verspannungen.

„Das NTI-tss ist die ideale Ergänzung unseres Produktportfolios. Wie auch für die ästhetischen White Veneers® wird zantomed auch im Be-



reich CMD/TMD die Patientenaufklärung vorantreiben und so für angeschlossene Verwender einen weiteren Wachstumsmarkt öffnen“, erklärt Marcus van Dijk, geschäftsführender Gesellschafter der zantomed GmbH.

Nicht zuletzt durch die Einfachheit seiner Verarbeitung direkt am Behandlungsstuhl, ohne weitere Fertigungsschritte im Labor, könnte das NTI-tss aufgrund seiner vorteilhaften Wirkung mittelfristig herkömmliche Schienentherapien wie z. B. die Michiganschiene ersetzen.

Die derzeit fast 1.000 NTI-tss-Kunden in Deutschland und Österreich erhalten ein persönliches Anschreiben mit detaillierten Angaben der neuen Vertriebswege. Für Anwender, die das System bislang über den Handelspartner Jeneric Pentron in Kusterdingen bezogen haben, besteht bis auf Weiteres diese Möglichkeit des Bezugs. Auch eine Änderung der Preispolitik sei nicht vorgesehen.

### KN Adresse

zantomed GmbH  
Ackerstr. 5  
47269 Duisburg  
Tel.: 02 03/8 05 10 45  
Fax: 02 03/8 05 10 44  
E-Mail: [info@zantomed.de](mailto:info@zantomed.de)  
[www.zantomed.de](http://www.zantomed.de)  
[www.white-veneers.de](http://www.white-veneers.de)

ANZEIGE

## Erfolg im Dialog

dental  
bauer



## Das unverwechselbare Dentaldepot!

Alles unter einem Dach:  
dental bauer-gruppe – Ein Logo für viel Individualität  
und volle Leistung

Die Unternehmen der dental bauer-gruppe überzeugen in Kliniken, zahnärztlichen Praxen und Laboratorien durch erstklassige Dienstleistungen.

Ein einziges Logo steht als Symbol für individuelle Vor-Ort-Betreuung, Leistung, höchste Qualität und Service.

Sie lesen einen Namen und wissen überall in Deutschland und Österreich, was Sie erwarten dürfen.

- Kundennähe hat oberste Priorität
- Kompetenz und Service als Basis für gute Partnerschaft
- Unser Weg führt in die Zukunft



## Eine starke Gruppe

[www.dentalbauer.de](http://www.dentalbauer.de)

# Besser verstehen – leichter behandeln

Initiative Kiefergesundheit (IKG) bietet ersten Praxisratgeber zu AD(H)S-Patienten.



behandelbar. Zusammen mit vielfältigen Experten hat das Autorenteam der IKG nun auf 40 Seiten eine Übersicht über den derzeitigen Stand des Wissens um die Ursachen der Erkrankung zusammengestellt, dazu Informationen rund um die Medikation der Kinder und die Auswirkungen auf die kieferorthopädische/zahnärztliche Behandlung. Es wird vermittelt, wie sich diese Kinder fühlen, was sie besonders gut können und welche Sorgen sich ihre Eltern machen, wenn es um einen bevorstehenden (Fach-) Zahnarzttermin geht. Schwerpunkt der Publikation ist eine Übersicht über viele praktische Tipps, wie Behandler die Konzentration dieser oft impulsiven Kinder für sich gewinnen – und auch behalten. Die Publikation eignet sich auch für die Eltern dieser Kinder, die manche Ab-

**ZWP online** Jetzt kostenlos eintragen unter: [www.zwp-online.info](http://www.zwp-online.info)

Das Nachrichten- und Fachportal für die gesamte Dentalbranche

läufe in der Praxis – und auch ihre Rolle dabei – besser verstehen lernen. Bei der Vorstellung der Broschüre am IKG-Stand im Rahmen der DGKFO-Jahrestagung waren alle Musterexemplare bereits nach einem Tag vergriffen; für die Veröffentlichung erntete die IKG spontanen Beifall der BDK-Mitgliederversammlung.

**Anschub auch für Forschung**  
Der neue ADHS-Ratgeber der Initiative Kiefergesundheit sieht sich als Wegbereiter der Thematik für die Praxis und nicht als wissenschaftliches Basiswerk – Leser und Nutzer der Publikation sind dazu aufgerufen,

eigene Erfahrungen, Studien und wichtige Tipps an die IKG zu melden, die den Ratgeber in unregelmäßigen Abständen entsprechend aktualisiert.

Bei der Erstellung wurde deutlich: „Zum Thema AD(H)S und Mundgesundheit ist noch eine Menge Forschung nötig“, sagt Dr. Gundi Mindermann, 2. IKG-Vorsitzende. „Wir freuen uns, wenn wir mit der Broschüre auch in dieser Hinsicht einen Anschub geben können. Wir hoffen, dass unseren Kolleginnen und Kollegen mit den Tipps und Tricks die Versorgung dieser besonderen Patientenkinder etwas leichter fällt.“

Und wir wünschen uns, dass sich die Mundgesundheit dieser schwierigen, aber liebenswerten Kinder deutlich verbessert.“ Der ADHS-Ratgeber der IKG – Format DIN A5 – kann zum Selbstkostenpreis von 4,95 € zzgl. Versandkosten unter angegebener Adresse bestellt werden. **KN**

**KN Adresse**

Initiative Kiefergesundheit (IKG)  
Ackerstraße 3  
10115 Berlin  
Tel.: 0 30/24 63 21 33  
Fax: 0 30/24 63 21 34  
E-Mail: [info@ikg-online.de](mailto:info@ikg-online.de)  
[www.ikg-online.de](http://www.ikg-online.de)

Im Rahmen der DGKFO-Jahrestagung im September 2009 in Mainz stellte die Initiative Kiefergesundheit den ersten Praxisratgeber zum Thema AD(H)S-Kinder in der kieferorthopädischen bzw. zahnärztlichen Praxis vor. Neuere Studien zeigen, dass Kinder mit dieser neurologischen Verhaltensstörung zu den Zahngesundheits-Risikokindern gehören – sie haben beispielsweise signifikant mehr Frontzahntraumata, mehr MIH (Molaren-Inzisiven-Hypomi-

neralisation), höhere gingivale Entzündungsgrade und einen höheren kieferorthopädischen Behandlungsbedarf. Rund eine Million Kinder in Deutschland haben nach Angaben des Robert Koch-Instituts leichte bis schwere AD(H)S. Insbesondere die Kinder mit Hyperaktivitätsanteil an der ADS (Aufmerksamkeits-Defizit-Störung) sind aufgrund vielfältiger Kommunikations- und Verhaltensauffälligkeiten in den Praxen oft schwer

## Prophylaxe gut vermitteln

Neue GABA-Aufklärungskampagne vorgestellt.

Der diesjährige Tag der Zahngesundheit bot eine gute Gelegenheit, die Patienten über die Relevanz einer optimalen Prophylaxe aufzuklären und mit konkreter Beratung dabei zu unterstützen. Als Spezialist für orale Prävention war es der GABA daher ein wichtiges Anliegen,

und einen Behandlungstermin zu vereinbaren. Darüber hinaus bietet die GABA zur Abgabe an die Patienten weiteres edukatives Informationsmaterial mit vielen wichtigen Hinweisen für eine bestmögliche Mund- und Zahnhygiene daheim an. Dargestellt werden die wichtigsten Indikationen, z. B. Zahnfleischprobleme, schmerzempfindliche Zähne oder Pflege von Milchzähnen. Darüber hinaus werden die wichtigsten Patientenfragen, z. B. nach der richtigen Zahnpflichtechnik oder der sachgerechten Verwendung von Zahnseide, beantwortet.



gen, die Zahnärzte dabei zu unterstützen, um diesen Anlass noch stärker als bisher für die Patientenaufklärung zu nutzen.

Zur konkreten Unterstützung der Zahnärzte startete die GABA eine neue Aufklärungskampagne. Für die Weitergabe an Patienten bietet sie ab sofort eine detaillierte Broschüre zur professionellen Zahnreinigung, die den genauen Ablauf und die Relevanz einer professionellen Zahnreinigung beschreibt. Damit unterstützt sie Zahnärzte, ihren Patienten das Thema PZR näherzubringen

sind Bestandteil eines neu entwickelten Aufstellers, den Zahnarztpraxen kostenfrei bestellen können. Die Liefermenge des Aufstellers ist auf 500 Stück begrenzt. Bestellungen sind ab sofort unter angegebener Adresse möglich. **KN**

**KN Adresse**

GABA GmbH  
Berner Weg 7  
79539 Lörrach  
Tel.: 0 76 21/9 07-0  
Fax: 0 76 21/9 07-4 99  
E-Mail: [info@gaba-dent.de](mailto:info@gaba-dent.de)  
[www.gaba-dent.de](http://www.gaba-dent.de)

**BRITENEERS®**

## Smile Design – Zertifizierungskurs

Ihr Einstieg in den Zukunftstrend non-prep Veneers 9 Fortbildungspunkte

vorher

10 Veneers in 1 Stunde

nachher

Erlernen Sie die **einfache Handhabung** des revolutionären BriteVeneers® non-prep Systems zum Wohle Ihrer Patienten und Ihrer Praxis

**Vorteile für Ihre Patienten**

- schmerzfrei – keine Spritze
- schonend – keine Entfernung gesunder Zahnschubstanz
- schnell – keine Provisorien
- strahlend – einfach schöne Zähne

**Vorteile für Ihre Praxis**

- attraktive Neupatienten-/Praxisumsatzsteigerung
- überregionale Marketing- und Werbeunterstützung
- breit gefächertes non-prep Veneerssystem
- einfache Möglichkeit der Form- und Farbveränderung

In einer kleinen Arbeitsgruppe erleben Sie die Anwendung des BriteVeneers®-Systems bei der Komplettbehandlung durch den zahnärztlichen Trainer. Zudem erlernen Sie Schritt für Schritt das BriteVeneers®-System, indem Sie persönlich einen kompletten Veneerbogen (8 Veneers) im Rahmen einer praxisnahen Behandlung an Phantomköpfen selbstständig einsetzen.

Wählen Sie individuell nach dem Anspruch Ihrer Patienten das passende Veneerssystem

**BriteVeneers® One-Step hybrid**  
kostengünstiges Einsteigerveneer  
Hybridkomposit

**BriteVeneers® One-Step ceramic**  
Zeitersparnis mit der zum Patent angemeldeten Traytechnologie  
100 % Keramik

**BriteVeneers® handcrafted ceramic**  
individuelle Kreation mit maximalen Transluzenz- und Farbvariationen  
100 % Keramik

**Kurse 2009/2010**

München 24.10.09   06.12.09	Berlin 21.11.09	Hamburg 12.12.09	Leipzig 23.01.10	Düsseldorf 13.03.10
--------------------------------	--------------------	---------------------	---------------------	------------------------

Kursdauer: 10.00–15.00 Uhr 1. Teil: Theoretische Einführung in das BriteVeneers®-System • 2. Teil: Demonstration aller Behandlungsschritte am Beispiel eines Phantomkopfes • 3. Teil: 15.00–18.00 Uhr Praktischer Workshop/Zertifizierung

MELDEN SIE SICH JETZT AN!

**Tel.: +49-3 41/9 60 00 60 • Fax: +49-3 41/9 61 00 46 • E-Mail: [info@brite-veneers.com](mailto:info@brite-veneers.com)**

Die Veranstaltung entspricht den Leitsätzen und Empfehlungen der KZBV einschließlich der Punktebewertungsempfehlung des Beirates Fortbildung der BZÄK und der DGZMK. **9 Fortbildungspunkte** (Teil 3)

ANZEIGE

ANZEIGE