

Erneut unter den besten Mittelständlern Deutschlands

DÜRR DENTAL AG, das Medizintechnik-Unternehmen aus Bietigheim-Bissingen, gilt als solide und innovativ.



Martin Dürrstein, Vorstandsvorsitzender der DÜRR DENTAL AG.

Das aktuelle Ranking des auf-lagenstarken Magazins „Wirt-schaftsWoche“ hat erneut die besten deutschen Mittelständler gesamtheitlich bewertet. Dabei wurden innovative und ertragsstarke Firmen des produzierenden Metallsektors aus ganz Deutschland untersucht. Unter den wachstumsstarken und tech-

nologisch führenden Firmen liegt auch 2015 die DÜRR DENTAL AG aus Bietigheim-Bissingen (Kreis Ludwigsburg) unter den hundert besten Familienunternehmen im Land. „Die wiederholte Auszeichnung steht für unsere hervorragenden

Mitarbeiter, die kompromisslose Qualität, die überzeugenden Produkte und eine ganz klare Konzentration auf die Herausforderungen in der anspruchsvollen Forschung für die Medizintechnik. Dies haben wir auch im März 2015 auf der weltgrößten Zahnmedizinmesse Internationale Dental-Schau in Köln unter Beweis gestellt“, sagt Martin Dürrstein, Vorstandsvorsitzender der DÜRR DENTAL AG.

Um die aktuelle Wachstumsstärke der mittelständischen deutschen Unternehmen zu vergleichen, bedient sich die „WirtschaftsWoche“ eines kompatiblen Wachstums-Indexes des renommierten US-Ökonomen David L. Birch vom amerikanischen Massachusetts Institute of Technology (MIT) aus Boston/USA. Dieser sogenannte Birch-Index

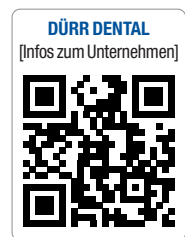
multipliziert das Umsatzplus mit dem entsprechenden prozentualen Zuwachs des Unternehmens. Dadurch wird das oft schnelle Wachstum junger Firmen zu-

gunsten absolut höherer Zuwächse reiferer Unternehmen relativiert und die besten Betriebe in das Ranking aufgenommen.

Die DÜRR DENTAL AG verzeichnete 2013 einen Gesamtumsatz von 211 Millionen Euro und beschäftigt über 1.000 Mitarbeiter an den Standorten in Bietigheim-Bissingen, Kornwestheim, Gechingen (Kreis Calw) und in den weltweiten Niederlassungen. Hinzu kommt die amerikanische Tochter Air Techniques in Melville, New York, Long Island/USA. Das Unternehmen ist 2015 in 36 Ländern der Erde mit eigenen Niederlassungen und Repräsentanten vertreten sowie in über 100 Ländern mit ihren Dentalprodukten durch den dentalen Fachhandel.

Die Stärken des deutschen Mittelstandes in ihrem medizintechnischen Segment zu erhalten und diese Technologien zukunftsorientiert im Dienste der Gesundheit und der Heilung des Menschen weiter auszubauen, hat sich die Dürr Dental AG schon seit Jahren zur zentralen Aufgabe gemacht. Daneben unterstützt sie diverse karitative und sportliche Projekte im In- und Ausland, ins-

besondere das weltweit größte, privat betriebene Hospital-schiff Africa Mercy der Hilfsorganisation Mercy Ships. Dies betrifft nicht nur die permanente Entwicklung innovativer, hervorragender Produkte und nachfrageorientierter Dienstleistungen rund um die moderne Zahnheilkunde, sondern auch die Ausbildung von technischen Nachwuchskräften sowie die Durchführung von Schulungen und Fortbildungen für zahnmedizinisches Fachpersonal und Zahnärzte. 



KN Adresse

DÜRR DENTAL AG
Höpfigheimer Straße 17
74321 Bietigheim-Bissingen
Tel.: 07142 705-0
Fax: 07142 705-500
info@duerr.de
www.duerrdental.com

Partnerschaft erfolgreich gestartet

Seit dem 2. April 2015 ist die Ortho Caps GmbH Ansprechpartner für Produkte des amerikanischen Dentalanbieters Rocky Mountain Orthodontics RMO®.

In der Welt der konventionellen Kieferorthopädie nimmt Rocky Mountain Orthodontics® einen besonderen Platz ein. Die weit verbreitete, von Robert Ricketts


postulierte „Bio-progressive™“ Philosophie hat grundlegend zur Entwicklung der Prinzipien leichter Kräfte und Verankerungskonzepte beigetragen. Robert Wilsons 3-D-Module sind nunmehr ein integraler Bestandteil von hochqualitativen Behandlungen, bei denen Expansion, Distalisierung oder Frühbehandlungen erforderlich waren. Das von David Suarez entwickelte „Straight Wire Low Friction“-Konzept (SWLF®), welches den Interbracketabstand erhöht und mittels revolutionärer „Synergy® six wing“-Brackets die Reibung vermindert, stellt eine klare Alternati-

ve zu selbstligierenden Brackets dar. Somit wird deutlich, dass RMO® immer für neue Ideen offen war und innovativen Kieferortho-

ren Alignern zu entwickeln. Nachdem wir RMO® zu unserem exklusiven Vertriebspartner in RMO® hat kontinuierlich Innovationen hervorgebracht, darunter e-ceph®, computer aided diagnostic, Frühbehandlungsapparaturen (Wilson®), Bögen (Elgiloy®, NiTi), power chain (Morita Energy chain®), Syn-

einen fortwährenden Beitrag zur kieferorthopädischen Bildung.

„Da wir von der Anwendung von Alignern bei kieferorthopädischen Behandlungen überzeugt sind, ist RMO Europe® eine Partnerschaft mit der Ortho Caps GmbH eingegangen. orthocaps® wurde ebenfalls von einem Kieferorthopäden, Dr. Wajeeh Khan, gegründet. Innerhalb weniger Jahre hat Dr. Khan ein hervorragendes, individualisiertes Aligner-System geschaffen“, so Marc Mayer, Geschäftsführer RMO Europe®.

Die Produkte von RMO® und orthocaps® ergänzen sich optimal, sodass Anwender einen größtmöglichen Nutzen erhalten. 



postulierte „Bio-progressive™“ Philosophie hat grundlegend zur Entwicklung der Prinzipien leichter Kräfte und Verankerungskonzepte beigetragen. Robert Wilsons 3-D-Module sind nunmehr ein integraler Bestandteil von hochqualitativen Behandlungen, bei denen Expansion, Distalisierung oder Frühbehandlungen erforderlich waren. Das von David Suarez entwickelte „Straight Wire Low Friction“-Konzept (SWLF®), welches den Interbracketabstand erhöht und mittels revolutionärer „Synergy® six wing“-Brackets die Reibung vermindert, stellt eine klare Alternati-

päden die Möglichkeit gegeben hat, solche Konzepte zu implementieren und dadurch die Kieferorthopädie als Wissenschaft voranzutreiben. „Es ist mir eine große Freude, diese Partnerschaft zwischen der Ortho Caps GmbH und RMO® bekanntzugeben. Ich bin sicher, dass diese lange Tradition von Forschung und Innovationen im Bereich der Kieferorthopädie hierdurch fortgeführt wird und uns helfen kann, neue Konzepte für die Behandlungen mit kla-

ren Alignern zu entwickeln. Nachdem wir RMO® zu unserem exklusiven Vertriebspartner in RMO® hat kontinuierlich Innovationen hervorgebracht, darunter e-ceph®, computer aided diagnostic, Frühbehandlungsapparaturen (Wilson®), Bögen (Elgiloy®, NiTi), power chain (Morita Energy chain®), Sy-

ergy „six wing“ Bracket (SWLF®, Straight Wire Low Friction) und die FLI®-Serien. Des Weiteren wurden zahlreiche Kurse und Seminare mit Dr. Carl Gugino und Dr. Robert Wilson organisiert und angeboten. Durch solche Maßnahmen leistet RMO®

einen fortwährenden Beitrag zur kieferorthopädischen Bildung. „Da wir von der Anwendung von Alignern bei kieferorthopädischen Behandlungen überzeugt sind, ist RMO Europe® eine Partnerschaft mit der Ortho Caps GmbH eingegangen. orthocaps® wurde ebenfalls von einem Kieferorthopäden, Dr. Wajeeh Khan, gegründet. Innerhalb weniger Jahre hat Dr. Khan ein hervorragendes, individualisiertes Aligner-System geschaffen“, so Marc Mayer, Geschäftsführer RMO Europe®. Die Produkte von RMO® und orthocaps® ergänzen sich optimal, sodass Anwender einen größtmöglichen Nutzen erhalten. 



KN Adresse

Ortho Caps GmbH
An der Bewer 8
59069 Hamm
Tel.: 02385 92190
Fax: 02385 9219080
info@orthocaps.de
www.orthocaps.de

ANZEIGE

Ihre Patienten/Kunden zahlen nicht?

Wir übernehmen für Sie die Beitreibung. Schicken, mailen oder faxen Sie uns Ihre Rechnung, die nicht bezahlt wurde.

Wir beraten Sie auch gerne telefonisch unter
Tel.: 0351-2518014

Bauer-Inkasso • Königstraße 17 • 01097 Dresden
Bauer-Inkasso@email.de • Fax 0351-21527998

Dreimillionste Invisalign®-Behandlung

Align Technology setzt weltweiten Meilenstein.



Align Technology, Inc. (NASDAQ ALGN), Hersteller der renommierten Invisalign®-Methode, die bei KFO-Behandlungen mit transparenten Alignern Verwendung findet, verkündet den Beginn der dreimillionsten Invisalign®-Behandlung. Dies stellt einen bedeutenden Meilenstein dar und spiegelt die weltweit schnell steigende Übernahme rate des Produktes von geschulten Invisalign®-Anwendern und deren Patienten wieder.

„Dieser wesentliche Meilenstein wurde in Zusammenarbeit mit unserem Netzwerk von Invisalign®-Anwendern in über 80 Ländern weltweit erreicht“, so Thomas M. Prescott, Präsident und CEO von Align Technology. „Wir sind stolz, diesen Ärzten dabei helfen zu können, Lächeln zu verwandeln – insbesondere, da immer mehr Patienten die Vorteile einer Zahnbegradigung mithilfe eines transparenten Alignersystems bewusst werden.“

Zu dieser Errungenschaft tragen die Ausweitung der Invisalign®-Behandlung auf internationale

Märkte (insbesondere Europa und Asien) bei sowie Aligns ständiges Bestreben, das Vertrauen der Zahnmediziner, Zähne mit dem Invisalign®-System zu begradigen, durch neue Produkte und Funktionen zu stärken. Durch die Kombination von biomechanischer Forschung, 3-D-Softwaretechnologie, hochmoderner individualisierter Massenfertigung und dem Erfahrungsschatz aus der Behandlung von weltweit drei Millionen Patienten, stellen Invisalign®-Aligner eine angenehmere und ästhetisch ansprechendere Form für anspruchsvolle kieferorthopädische Behandlungen dar, als herkömmliche Brackets und Drähte. **KN**

KN Adresse

Align Technology GmbH
Am Wassermann 25
50829 Köln
Tel.: 0800 2524990
info@aligntech.com
www.aligntech.com

Zwei KFO-Praxen, die unterschiedlicher nicht sein könnten

Mithilfe der oral + care GmbH nur noch auf den Patienten konzentrieren.

Frank Kooijmans, Master of Science der Kieferorthopädie, führt quasi ein Doppelleben. Er betreibt zwei Praxen, die unterschiedlicher nicht sein könnten. Seit gut 20 Jahren führt er mit einigen Kollegen eine klassische und erfolgreiche Praxis in Bielefeld. Doch irgendwann reichte ihm das nicht mehr. Er wagte die Gründung einer weiteren Praxis in Düsseldorf. Hier allerdings nach einem völlig anderen Konzept – ohne Verwaltungsaufwand für Abrechnung, Personal und Terminplanung.

Während Kooijmans seine Abrechnung in der Bielefelder Praxis selbst organisiert und neben Personalwesen, Buchhaltung und Einkauf auch in alle anderen Verwaltungsaufgaben involviert ist, kommt er in Düsseldorf nur zur Behandlung seiner Patienten in die Praxis. Die zukunftsorientierten Dienstleistungen der oral + care GmbH machen es möglich.

Wer wünscht sich nicht einen Partner, der einem im Rahmen der Organisation und Verwaltung den Rücken freihält. Genau dieser Partner kann die oral + care sein. Hier gibt es für die Anforderungen einer jeden Praxis eine entsprechende Lösung, die man sich individuell zusammenstellen kann. Frank Kooijmans hat gleich das Komplettpaket in Anspruch genommen. So kann er in seine Praxis in Düsseldorf hereinkommen, einen Espresso trinken, seine Patienten behandeln und wieder gehen. Weder er noch seine Mitarbeiterinnen müssen einen Anruf entgegennehmen, eine Abrechnung oder einen weiteren Handschlag machen. Lediglich seine Eingaben kontrolliert er und gibt diese für die Abrechnung frei. Die Backoffice-Arbeiten bekommt in der Praxis selber niemand mit. Hier kann sich das Praxisteam um Kooijmans herum auf die Patienten in der Praxis konzentrieren und vorbereiten.



Frank Kooijmans, MSc, der Kieferorthopädie.

Das Telefon übernehmen die individuell auf die Praxis geschulten Mitarbeiter der oral + care und ermöglichen den Patienten eine nahezu uneingeschränkte Erreichbarkeit. Dadurch können Patienten direkt beim ersten Versuch einen Mitarbeiter erreichen, um Termine zu vereinbaren oder schnell zwischen zwei Meetings einen Termin zu verschieben.

Die Abrechnung wird auf dem neuesten Stand von GOZ und BEMA durchgeführt, was nur mit der hohen Spezialisierung der Mitarbeiter möglich ist. Durch die Fokussierung auf kieferorthopädische Abrechnung und entsprechende engmaschige Fortbildungen zu den stetigen Neuerungen, können die Mitarbeiter der oral + care GmbH mit dem neuesten Wissen bzgl. der abrechenbaren Leistungen aufwarten. Das kommt dem Arzt in doppelter Hinsicht zugute. Er kann seine erbrachten Leistungen präzise abrechnen und gleichzeitig nimmt dies kaum Zeit bei ihm selber in Anspruch.

„Die Praxis in Düsseldorf hat mich das Loslassen gelehrt. Natürlich ist das zunächst ein schwieriger Prozess, aber die Sicherheit, dass mit der oral + care absolute Profis am Werk sind, macht diesen Schritt einfacher.“

Auf die Kosten angesprochen, winkt Herr Kooijmans ab: „Natürlich ist man als Arzt zu einem großen Teil auch Controller und schaut ganz klar auf die Rentabilität einer solchen Dienstleistung. Aber nach kürzester Zeit merkt man, was neben professionellem und serviceorientierten Patientendienst als absolutes Plus noch on top kommt: die geschaffene Lebensqualität.“

Durch die oral + care kann die heutzutage angestrebte Work-Life-Balance tatsächlich Realität werden, ohne dass die Wirtschaftlichkeit noch die Persönlichkeit der Praxis darunter leidet. „Für mich persönlich bedeutet das, dass ich nach einem arbeitsreichen Tag in der Praxis durch die Unterstützung oral + care so entspannt bin, dass ich Zuhause für meine Familie noch den Kochlöffel schwingen kann“, so Frank Kooijmans. **KN**

KN Adresse

oral + care GmbH
Berliner Allee 61
40212 Düsseldorf
Tel.: 0211 863271-72
Fax: 0211 863271-742
info@oral-care.de
www.oral-care.de



oral + care
(Infos zum Unternehmen)

ANZEIGE

WIR VERDERBEN IHM NUR UNGERN DIE SHOW!

WWW.DESIGNPREIS.ORG
Einsendeschluss 1. Juli 2015



DESIGNPREIS
Deutschlands 2015
schönste Zahnarztpraxis



Top Employer 2015

Sirona Dental Systems GmbH wurde auf einer feierlichen Preisverleihung in Düsseldorf mit dem Titel „Top Arbeitgeber Deutschland 2015“ ausgezeichnet. Das Unternehmen überzeugt durch seine hervorragende Personalpolitik und seine sehr guten Arbeitsbedingungen.



Michael Elling, Vice President Corporate Human Resources der Sirona Gruppe, freut sich über die Auszeichnung.

Das Top Employers Institute (ehemals CRF Institute) zeichnet international jährlich herausragende Arbeitgeber aus. In einem mehrstufigen Prozess werden für den Award entscheidende Kriterien geprüft, darunter: Onboarding, Training und Entwicklung

sowie Karriere- und Nachfolgeplanung. Nach den Auszeichnungen für Sirona Dental Systems im Jahr 2013 („Top Arbeitgeber Deutschland 2013“, „Top Arbeitgeber Österreich 2013“, „Top Ar-

beitgeber Ingenieure 2013“ und einem zusätzlichen Award für Innovation), wurde Sirona auch in diesem Jahr mit dem exklusiven Award „Top Employer Germany“ prämiert.

Michael Elling, Vice President Corporate Human Resources der Sirona Gruppe, freut sich über die Auszeichnung: „Mitarbeiterzufriedenheit ist die Basis für unseren Erfolg, daher setzen wir auf ein exzellentes Team und bie-

ken unsere Attraktivität als globaler Top-Arbeitgeber. Gleichzeitig sind sie eine Motivation, uns in diesem Bereich immer noch weiterzuentwickeln.“

Auch in China überzeugt Sirona bereits zum zweiten Mal in Folge mit seiner Personalpolitik und wurde mit dem Award „Top Employer China 2015“ ausgezeichnet. Das Top Employers Institute gratuliert Sirona: „Optimale Mitarbeiterbedingungen führen dazu, dass sich Menschen im Privatleben sowie im Berufsleben weiterentwickeln. Unsere detaillierte Untersuchung hat ergeben, dass Sirona Dental ein herausragendes Mitarbeiterumfeld erschaffen hat und eine große Bandbreite von kreativen Initiativen bietet. Diese reichen von sekundären Vorteilen und Arbeitsbedingungen bis hin zu einem Leistungsmanagement, welches im vollen Einklang mit der Unternehmenskultur steht“, so Dennis Utter, Regional Director Germany, Austria, Switzerland and Poland.

Das Top Employers Institute zertifiziert weltweit Arbeitgeber mit besonders guten Personalführung und -strategie. Das bisher unter dem Namen CRF Institute bekannte Zertifizierungsunternehmen hat seinen Hauptsitz in den Niederlanden und zeichnet bereits seit 1991 weltweit die Top Employers aus. **KN**



KN Adresse

Sirona Dental Systems GmbH
Fabrikstraße 31
64625 Bensheim
Tel.: 06251 16-0
Fax: 06251 16-2591
contact@sirona.com
www.sirona.com



Am Standort von Sirona Dental Systems in Bensheim arbeiten rund 1.600 Mitarbeiter.

ten sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten. Auszeichnungen wie der ‚Top Employer Award‘ stär-

Ehrgeiziges Unternehmensprojekt

Innovation, Wachstum und Wettbewerbsfähigkeit auf internationaler Ebene sind die Hauptziele der ACTEON Group für 2015



Marie-Laure Pochon, CEO der ACTEON Group.

Die ACTEON Group ist ambitioniert, sich als eines der führenden internationalen Unternehmen auf dem Gebiet der zahnmedizinischen Geräte und Produkte sowie der medizinischen Bildgebung zu positionieren. Die Hauptziele für das Jahr 2015 sind, das Wachstum der Gruppe sowie die internationale Wettbewerbsfähigkeit zu fördern, was mit der Einführung von vier neuen Produkten erzielt werden soll.

Die Gruppe wird bedeutende Investitionen in den Entwicklungs- und Forschungsabteilungen vornehmen, das Qualitätsmanagement verbessern sowie einen hochspezialisierten Kun-

denservice installieren, um ein Global Player auf dem Markt zu werden.

Die nötigen Schritte hin zu einer internationalen Entwicklung

Im ersten Halbjahr 2015 werden vier neue Produkte auf den Markt kommen: Expazen™ (plastischer Retraktionsfaden in Kapselform), PSPIX® 2 (digitales Intraoralröntgen), X-Mind® Trium (3-D- und Panoramarröntgen) sowie Newtron® (Piezo-Ultraschallgenerator). Die Gruppe strebt an, diese Produkte in ihrem jeweiligen Bereich an die Spitze zu bringen.

Über die ACTEON Group

Die ACTEON Group hat sich auf zahnmedizinische Kleingeräte, bildgebende Systeme und Verbrauchsmaterialien spezialisiert. Sie ist besonders auf zahnmedizinischen Märkten in Europa, Asien und Amerika präsent. **KN**

KN Adresse

ACTEON Germany GmbH
Industriestraße 9
40822 Mettmann
Tel.: 02104 956510
Fax: 02104 956511
info@de.acteongroup.com
http://de.acteongroup.com



Gemeinsam Synergien nutzen

DentaCore und dentalline geben im Rahmen der IDS in Köln ihre Kooperation bekannt.

Die DentaCore GmbH, Spezialist für digitale, individuelle Spezialanwendungen, und die dentalline GmbH & Co. KG, international agierender Anbieter kieferorthopädischer Produkte, werden künftig gemeinsame Wege gehen. „Die Digitalisierung von Prozessen im Rahmen kieferorthopädischer Behandlungen schreitet unaufhaltsam voran, sodass wir unsere jeweilige Kernkompetenz künftig bündeln und Synergien optimal nutzen möchten“, begründet Frank Bäuerlein, Geschäftsführer der dentalline GmbH, den gemeinsamen Schritt. Durch die im Sommer dieses Jahres startende Kooperation werden der Technologieanbieter

kann dadurch ein schneller, problemloser sowie flexibler Einstieg in die digitale Kieferorthopädie ermöglicht werden. Ihnen

DentaCore – ehemals digitecortho-solutions – steht (Fach-) Zahnarztpraxen und Laboren bereits seit Jahren als kompeten-

ter Partner bei der Etablierung digitaler Prozessketten beiseite. Die von Udo Höhn gegründete Firma gab Anfang 2015 ihre Neuausrichtung bekannt und bietet innovative Technologien sowie moderne Dienstleistungen in den Bereichen Kieferorthopädie, Präprothetik oder Implantologie an.

dentalline gehört zu den führenden Anbietern kieferorthopädischer Produkte im internationalen Dentalmarkt. Seit über 40 Jahren erfolgreich agierend, unterstützt das Familienunternehmen seine Kunden

mit innovativen Qualitätsprodukten, umfassendem Know-how sowie kompetenter Zuverlässigkeit in deren klinischem Alltag. **KN**



Frank Bäuerlein (l.), Geschäftsführer der dentalline GmbH & Co. KG, und Udo Höhn, Geschäftsführer der DentaCore GmbH, gaben bei der Internationalen Dental-Schau in Köln bekannt, dass ihre Unternehmen künftig zusammenarbeiten werden.

stehen somit nicht nur ein umfangreicheres Produktportfolio sowie breiteres Kompetenznetzwerk zur Verfügung; sie profitieren zudem von kürzeren Wegen.

KN Adresse

dentacore
DIGITAL DENTISTRY

DentaCore GmbH
Bessemerstraße 16
12103 Berlin
Tel.: 030 710961900
Fax: 030 710961905
mail@dentacore.com
www.dentacore.com

KN Adresse

dentalline
orthodontic products

dentalline GmbH & Co. KG
Goethestr. 47
75217 Birkenfeld
Tel.: 07231 97810
Fax: 07231 978115
info@dentalline.de
www.dentalline.de

Erster Platz für „Team Schein“

Henry Schein führt in seiner Branche erneut die FORTUNE-Liste der „World's Most Admired Companies 2015“ an.

Henry Schein, Inc. (NASDAQ: HSI), der weltweit größte Anbieter von Produkten und Dienstleistungen für niedergelassene Ärzte in den Bereichen Dental-, Veterinär- und Humanmedizin, gab jetzt bekannt, dass das Unternehmen als Großhändler im Gesundheitswesen auf dem ersten Platz der FORTUNE®-Liste „World's Most Admired Companies 2015“ (weltweit angesehenste Unternehmen 2015) gelandet ist. Das Unternehmen führt das zweite Jahr in Folge die Liste an und ist zum 14. Mal ununterbrochen in der Liste vertreten.

Auch in allen neun branchenbezogenen Unterkategorien der Rangliste nahm Henry Schein den ersten Platz ein, nämlich bei: Mitarbeiterführung, Qualitätsmanagement, Innovation, langfristige Investitionen, finanzielle Stabilität, Talente fördern und binden, soziale Verantwortung, nachhaltige Nutzung der Unternehmensressourcen sowie globale Wettbewerbsfähigkeit. „Wir fühlen uns sehr geehrt, gemeinsam mit einigen der renommiertesten Unternehmen der Welt auf der FORTUNE-Liste der ‚World's Most Admired Companies‘ zu stehen“, sagt Stanley M. Bergman, Chairman und CEO

von Henry Schein. „Das Ranking macht das ‚Team Schein‘ stolz und bestärkt alle Beteiligten, sich auch weiterhin äußerst engagiert für die Interessen unseres Kundenkreises einzusetzen und das Konzept weiterzuentwickeln, nach dem ein Unternehmen ‚erfolgreich sein kann, indem es Gutes tut‘.“ Laut FORTUNE ist die Liste „World's Most Admired Companies“ das beste Zeugnis für den Ruf von Unternehmen. Weitere Informationen finden Sie unter: <http://fortune.com/worlds-most-admired-companies/>



KN Adresse

Henry Schein Dental Deutschland GmbH
Monzastraße 2a
63225 Langen
Tel.: 0800 1400044
Fax: 08000 400044
info@henryschein.de
www.henryschein-dental.de

Praxisgründer aufgepasst!

smile dental verschenkt kostenloses Praxis-Starter-Set an Neugründer.



smile dental als langjähriger Düsseldorfer Anbieter von kieferorthopädischen Materialien verspricht seit Jahresanfang 2015 jedem/jeder kieferorthopädischen Praxisneugründer/-in ein kostenloses Praxis-Starter-Set im Wert von über 300 €. Dieses Set beinhaltet eine Sammlung von Instrumenten und Materialien zum kostenlosen und unverbindlichen Ausprobieren. Verpackt sind diese in einem praktischen Rucksack. Einfach neue Praxisadresse unter Tel.: 0211 2380921 oder E-Mail

info@smile-dental.de mitteilen und smile dental verschenkt das Paket umgehend – solange der Vorrat reicht.

KN Adresse

smile dental GmbH
Neanderstr. 18
40233 Düsseldorf
Tel.: 0211 23809-0
Fax: 0211 23809-15
info@smile-dental.de
www.smile-dental.de

Engagement honoriert

Prof. Dr. Dr. Norbert Krämer mit der Friedrich-Römer-Ehrenmedaille der Aktion Zahnfreundlich ausgezeichnet.

In Anerkennung und Dankbarkeit für sein außergewöhnliches persönliches Engagement zur Verbesserung der Zahngesundheit erhielt Prof. Dr. Dr. Norbert Krämer, Lehrstuhlinhaber für Kinderzahnheilkunde an der Justus-Liebig-Universität Gießen und Direktor der Poliklinik für Kinderzahnheilkunde an der Universität Gießen, die Friedrich-Römer-Ehrenmedaille der Aktion Zahnfreundlich e.V. 2014. Die Auszeichnung überreichte ihr 1. Vorsitzender, Prof. Dr. Stefan Zimmer, im Rahmen einer Feierstunde anlässlich der Mitgliederversammlung 2014 des Vereins Ende Januar in Hannover-Pattensen. „Als Partner für die Verwirklichung unserer Ziele ist die Kinderzahnmedizin von herausragender Bedeutung für die Aktion Zahnfreundlich und niemand verkörpert in Deutschland die Kinderzahnmedizin mehr als Prof. Krämer“, betonte Prof. Zimmer in seiner Laudatio. „Prof. Krämer ist es ganz wesentlich zu verdanken, dass die Kinderzahnmedizin nicht nur in Deutschland ihren heutigen Stand, sondern darüber hinaus auch eine internationale Beachtung erreicht hat, die ihr lange fehlte“, so Prof. Zimmer. In seiner Ehrung unterstrich er die beeindruckenden Leistungen des neuen Ehrenmedaillenträgers: Seit 2000 war Prof. Krämer Vor-

sitzender der Gesellschaft für Kinderzahnheilkunde und Primärprophylaxe in der DGZMK, führte diese in den Status einer selbstständigen Fachgesellschaft und wurde deren erster Präsident. 2008 erfolgte seine Wahl zum President elect der European Academy of Paediatric Dentistry (EADP). Als erster deutscher Wis-

verdienstvolle Arbeit in Zukunft „so fortzusetzen, wie wir das von ihm kennen, um damit die Kinderzahnmedizin und die Prävention noch weiter nach vorne zu bringen“.

Sichtlich berührt wandte sich der Laudant an Prof. Zimmer, die AZeV-Mitglieder und Gäste: „Über diese Ehrung habe ich mich sehr gefreut und fühle mich sehr geehrt, eine so hohe Auszeichnung zu erhalten.“ Er habe den Mitbegründer der AZeV Friedrich Römer und dessen Frau persönlich kennenlernen dürfen und gemeinsam mit ihnen sowohl 1993 in Erlangen den Tag der Zahngesundheit gestaltet als auch als damaliger Vorsitzender und Präsident der Deutschen Gesellschaft für Kinderzahnheilkunde einigen Input für das Buch zur Geschichte der Deutschen Kinderzahnheilkunde gegeben. „Da ist es schon etwas sehr Bewegendes, heute eine Ehrenmedaille zu erhalten, die den Namen Friedrich Römer trägt.“



V.l.n.r.: Dr. Albert Bähr (Toothfriendly International), Prof. Dr. Dr. Norbert Krämer und Prof. Dr. Stefan Zimmer.

senschaftler wurde Prof. Krämer Präsident dieser europäischen Fachgesellschaft für Kinderzahnmedizin. Nach seiner Amtszeit als Past-President war und ist er Vorsitzender verschiedener Komitees der EADP und der weltweit operierenden International Association of Pediatric Dentistry IAPD.

Die Verleihung eines Ehrenpreises habe natürlich wie die Medaille selbst, zwei Seiten, so Prof. Zimmer. Während die eine Seite die Ehrung für geleistete Arbeit und erworbene Verdienste enthalte, solle ihre zweite Seite Ansporn für Prof. Krämer sein, die

kunde einigen Input für das Buch zur Geschichte der Deutschen Kinderzahnheilkunde gegeben. „Da ist es schon etwas sehr Bewegendes, heute eine Ehrenmedaille zu erhalten, die den Namen Friedrich Römer trägt.“

KN Adresse

Aktion Zahnfreundlich e.V.
Dankelmannstr. 9
14059 Berlin
Tel.: 030 30127885
Fax: 030 30127884
info@zahnmaennchen.de
www.zahnmaennchen.de

ANZEIGE

NACHRICHTEN

STATT NUR ZEITUNG LESEN!

Bestellung auch online möglich unter: www.oemus.com/abo

Fax an 0341 48474-290

www.kn-aktuell.de

KN Die Zeitung von Kieferorthopäden für Kieferorthopäden

Ja, ich abonniere die KN Kieferorthopädie Nachrichten für 1 Jahr zum Vorteilspreis von 75 € (inkl. gesetzl. MwSt. und Versand). Das Abonnement verlängert sich automatisch um ein weiteres Jahr, wenn es nicht sechs Wochen vor Ablauf des Bezugszeitraums schriftlich gekündigt wird (Poststempel genügt).

Datum Unterschrift

Widerrufsbelehrung: Den Auftrag kann ich ohne Begründung innerhalb von 14 Tagen ab Bestellung bei der OEMUS MEDIA AG, Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig schriftlich widerrufen. Rechtzeitige Absendung genügt.

Datum Unterschrift

Name Vorname

Straße

PLZ Ort

Telefon

Fax

E-Mail

OEMUS MEDIA AG
Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig
Tel.: 0341 48474-0, Fax: 0341 48474-290
grasse@oemus-media.de

KN 4/15