

## TrioClear überzeugt Patienten und Experten

Mehr und mehr Patienten und damit auch immer mehr Zahnärzte und Kieferorthopäden profitieren von den Vorteilen der Alignertherapie und dem innovativen Schienensystem von PERMADENTAL.



TrioClear ist ein dynamisches Drei-Stufen-System zur Korrektur leichter bis mittlerer Zahnfehlstellungen. Für seine außergewöhnlich effektive Wirkung sorgen die drei Alignerstärken weich, medium und hart. Sie bilden jeweils einen Cycle, der mit den aufeinander abgestimmten Härtegraden eine schrittweise und vorhersehbare Bewegung der Zähne ermöglicht. Mit diesem innovativen Alignersystem hat der Komplettanbieter PERMADENTAL schnell Behandler und Patienten begeistert: Herausragende Qualität sorgt für effiziente Zahnbewegungen, perfekter Service sorgt für ein positives Kundenerlebnis und ein optimales Preis-Leistungs-Verhältnis macht die Therapie oft überhaupt erst möglich.

### Ein wichtiges Kriterium: die Therapiekosten

Das TrioClear-System wird zu erstaunlich günstigen Paketpreisen angeboten. Je nach Umfang der erforderlichen Behandlung wählt der Behandler zwischen drei maßgeschneiderten Angeboten das passende aus. Und häufig ermöglichen die günstigen Laborpreise der Praxis, überhaupt erst eine Alignertherapie für ihren Patienten anzubieten. So ist die Korrektur einer kleinen Fehlstellung mit drei Alignern bei PERMADENTAL bereits für 159 Euro, eine aufwendigere Therapie mit bis zu achtzehn Alignern bereits für 799 Euro erhältlich.

Dr. Hans Thumeyer aus Wiesbaden ist, wie er in einem Expertengespräch betont, seit dem Start von TrioClear von diesem Aligner-konzept überzeugt. Die Gesamtherapiekosten ab 250 Euro bleiben für seine Patienten für drei Aligner (1 Cycle) in seiner Praxis sehr moderat. Für eine Therapie mit bis zu achtzehn Alignern berechnet er den Patienten maximal 1.500 Euro. „Bei anderen Alignerherstellern ist das oft doppelt so teuer“, konstatiert er. Entscheidend für den Erfolg der Alignertherapie in der Praxis ist für ihn außerdem der Support durch die TrioClear-Fachleute am Telefon oder in der Praxis.

### Ein echter Vorteil: der Workflow

Obwohl sich Dr. Ansgar Rüter aus Cloppenburg bereits drei Jahre mit der Alignertherapie beschäftigt, hielt sich seine Motivation zunächst in Grenzen, als sein Praxiskollege das Behandlungsspektrum der Praxis mit TrioClear ergänzen wollte. „Heute jedoch bin ich überzeugter Anwender dieses Alignersystems. Die Patienten schätzen das Angebot, und der Behandlungsaufwand ist eher gering. Nach einigen klei-

neren Workshops mit dem ZTM von PERMADENTAL hier vor Ort und einer guten telefonischen Beratung durch die TrioClear-Fachleute habe ich danach mit einem einfachen Fall, einem Unterkieferengstand, losgelegt.“

Die Behandlung beschreibt Dr. Rüter als wenig zeitintensiv und den Workflow als völlig unkompliziert: Nach einem ersten Patientengespräch erfolgt die Abformung von Ober- und Unterkiefer, oder, wenn bereits ein Scanner vorhanden ist, der digitale Abdruck.

Diese Abdrücke/Daten werden bei PERMADENTAL im TrioClear-Portal von Fachleuten ausgewertet.

Bei der Alignertherapie übernimmt PERMADENTAL auch gern das Scannen der konventionellen Gipsmodelle für seine Kunden“, wie auch für die Praxis Dr. Rüter.

### Nicht zu vergessen: das Verhältnis Behandler-Patient

Unbestritten leistet die Alignertherapie für Praxen einen wichtigen Beitrag zur Patientenbindung. Ein gutes Beispiel hierfür ist Lars Kroupa, Kenner des Dentalmarktes und Chef einer Berliner Agentur. Er gehört zu den TrioClear-Patienten der ersten Stunde. „Natürlich wollte ich vor Behandlungsbeginn wissen, wie meine Zähne nachher



„Danach erhalten wir einen Kostenvoranschlag, einen kompletten Behandlungsplan und einen Link zu einer ausführlichen digitalen Animation. Entscheidet sich dann der Patient für die Therapie, werden die Aligner angefertigt. Dabei ist es keineswegs ein Muss, bereits komplett digital zu arbeiten.

aussehen könnten, und fand es sehr cool, dass ich sozusagen als Entscheidungshilfe per Simulationsprogramm meine Mundpartie mit der korrigierten Zahnreihe sehen konnte. Einfach faszinierend, was meine Praxis mir da schon vor Therapiebeginn digital aufzeigen kann.“ Übrigens plante Lars Kroupas Behandler schon lange, Aligner in sein Behandlungsspektrum aufzunehmen, war aber immer vor den hohen Kosten zurückgeschreckt. Aufgrund der Empfehlung ihres Patienten arbeitet die Praxis nun schon einige Monate mit TrioClear. „Mein Doc ist jetzt genauso begeistert wie ich und viele weitere Patienten. Super, wenn man dem eigenen Behandler auch mal etwas empfehlen kann und das auch noch so gut ankommt.“

### kontakt

**PERMADENTAL GmbH**  
Geschäftsstelle Deutschland  
Marie-Curie-Straße 1  
46446 Emmerich  
Tel.: +49 2822 10065  
Fax: +49 2822 10084  
info@permadental.de  
www.permadental.de



## KN Impressum

### Verlag

OEMUS MEDIA AG  
Holbeinstraße 29  
04229 Leipzig  
Tel.: +49 341 48474-0  
Fax: +49 341 48474-290  
kontakt@oemus-media.de

### Redaktionsleitung

Cornelia Pasold (cp), M.A.  
Tel.: +49 341 48474-122  
c.pasold@oemus-media.de

### Fachredaktion Wissenschaft

Prof. Dr. Axel Bumann (V.i.S.d.P.)  
Tel.: +49 30 200744100  
ab@kfo-berlin.de  
ZA Constantin Christ  
ZÄ Lidija Petrov  
ZA Hamza Zukorlic

### Projektleitung

Stefan Reichardt (verantwortlich)  
Tel.: +49 341 48474-222  
reichardt@oemus-media.de

### Produktionsleitung

Gernot Meyer  
Tel.: +49 341 48474-520  
meyer@oemus-media.de

### Anzeigendisposition

Marius Mezger (Anzeigendisposition/-verwaltung)  
Tel.: +49 341 48474-127  
Fax: +49 341 48474-190  
m.mezger@oemus-media.de

### Abonnement

Sylvia Schmehl (Aboverwaltung)  
Tel.: +49 341 48474-201  
s.schmehl@oemus-media.de

### Art Direction

Dipl.-Des. (FH) Alexander Jahn  
Tel.: +49 341 48474-139  
a.jahn@oemus-media.de

### Grafik

Josephine Ritter  
Tel.: +49 341 48474-144  
j.ritter@oemus-media.de

### Druck

Dierichs Druck+Media GmbH & Co. KG  
Frankfurter Straße 168  
34121 Kassel

Die KN Kieferorthopädie Nachrichten erscheinen im Jahr 2020 monatlich. Bezugspreis: Einzel-exemplar: 8,-€ ab Verlag zzgl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Jahresabonnement im Inland 75,-€ ab Verlag inkl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten. Abo-Hotline: +49 341 48474-0.

Die Beiträge in der KN Kieferorthopädie Nachrichten sind urheberrechtlich geschützt. Nachdruck, auch auszugsweise, nur nach schriftlicher Genehmigung des Verlages. Für die Richtigkeit und Vollständigkeit von Verbands-, Unternehmens-, Markt- und Produktinformationen kann keine Gewähr oder Haftung übernommen werden. Alle Rechte, insbesondere das Recht der Vervielfältigung (gleich welcher Art) sowie das Recht der Übersetzung in Fremdsprachen – für alle veröffentlichten Beiträge – vorbehalten. Bei allen redaktionellen Einsendungen wird das Einverständnis auf volle und auszugsweise Veröffentlichung vorausgesetzt, sofern kein anders lautender Vermerk vorliegt. Mit Einsendung des Manuskriptes gehen das Recht zur Veröffentlichung als auch die Rechte zur Übersetzung, zur Vergabe von Nachdruckrechten in deutscher oder fremder Sprache, zur elektronischen Speicherung in Datenbanken, zur Herstellung von Sonderdrucken und Fotokopien an den Verlag über. Für unverlangt eingesandte Manuskripte, Bücher und Bildmaterial übernimmt die Redaktion keine Haftung. Es gelten die AGB und die Autorennichtlinien. Gerichtsstand ist Leipzig.

### Editorische Notiz (Schreibweise männlich/weiblich/divers)

Wir bitten um Verständnis, dass aus Gründen der Lesbarkeit auf eine durchgängige Nennung der Genderbezeichnungen verzichtet wurde. Selbstverständlich beziehen sich alle Texte in gleicher Weise auf alle Gendergruppen.

[www.kn-aktuell.de](http://www.kn-aktuell.de)

